

ملفي الشخصي

أنا شخص متحمس للغاية ولدي سجل حافل في تطوير الأعمال باستخدام تكنولوجيا المعلومات .
قمت باكتساب الخبرات والمهارات من مجموعة واسعة في اعمال والمشاريع الإقليمية والمحلية .

إدارة التسويق والمبيعات

حاليًا منصبى كمدير الإدارة التجارية في شركة عالمية متخصصة في صناعة السفر ومسؤول
عن إنشاء علاقات مع أكثر من 700 وكالة سفر وسياحة دفعت بي هذه الوكالات لمنصب :
رئيس مجلس إدارة غرفة السياحة المنطقة الغربية
لتطبيق رؤيتنا بإعادة ليبيا على خريطة السفر والسياحة من خلال شركات إستشارية متخصصة
ومعتمدة من منظمة السياحة العالمية بتطبيق الحلول التقنية والرقمية في هذا القطاع

تجارب مهنية

رئيس مجلس الإدارة | غرفة السياحة المنطقة الغربية

من : فبراير 2021 إلى الان

المهام أو الواجبات المنفذة :

- إنشاء غرفة السياحة في العاصمة طرابلس ووضع الأسس الأولية لإنشاء اتحاد عام للغرف السياحية الليبية
- توقيع بروتوكول تعاون بين غرف السياحة الليبية لتسهيل الإجراءات على المستثمرين في مجال السياحة .

مدير الإدارة التجارية | شركة أماديوس فرع ليبيا

من : مايو 2010 إلى : الآن

المهام أو الواجبات المنفذة :

توقيع اتفاقية اشتراك أماديوس لكافة وكالات السفر في السوق الليبي
تحديد والمشاركة في تخصيص المنتجات متناسبة مع السوق الليبي
تنفيذ مشروع خدمة العملاء في فرع ليبيا .
المشاركة في مشروعات التجارة الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

مدير تجاري | شركة السيار للتدريب

من : أبريل 2008 إلى : مارس 2010

المهام أو الواجبات المنفذة :

المشاركة في تفعيل شراكة مع الشركة ميكروسوفت في مجال التدريب .
وضع سياسات استراتيجية للتسويق بما يكفل وصول أفضل الخدمات للشركات
والمؤسسات .

مدير تقنية المعلومات | شركة جديد افريقيا

– وكيل مرسيدس بنز في ليبيا

من : أبريل 2006 إلى : مارس 2008

المهام أو الواجبات المنفذة :

شارك في عدة مشاريع قسم الصيانة ، إدارة المبيعات ، إدارة المخزون ، تتبع المواد ،
الجودة وتقارير المراقبة والإدارة .
تحليل وتصميم وتطوير قاعدة البيانات ، والوحدات الفنية ، والمستخدمين ، واجهات .

مهندس شبكات | مكتب الفرسان لخدمات الحاسوب

من : مارس 2002 إلى : مارس 2006

المهام أو الواجبات المنفذة :

شارك في عدة مشاريع ربط شبكات حاسوب واتصالات هاتفية من أهمها :
مصرف الخليج الأول في طريق السكة
الهيئة العامة للإسكان شارع الزاوية
شركة جديد افريقيا وكيل مرسيدس بنز في ليبيا .



مصطفى أبوبكر شرميط

مستشار تجاري في شؤون السفر والسياحة

للتواصل :

نقال : 218.91.210.5524

طرابلس - ليبيا

info@mustafa.ly

www.linkedin.com/in/mustafa-sharmit



التدريب / الدراسة

جامعة المستقبل
طرابلس – ليبيا
بكالوريوس علوم حاسوب
1998 – 2002

مدرسة القادسية
طرابلس – ليبيا
شهادة الثانوية – علمي
1996

اللغات

- العربية : لغتي الأساسية .
- الإنجليزية : متقدم
- الفرنسية : مبتدئ
- اليونانية : مبتدئ

المهارات

• تقديم العروض

• التفاوض

• إعداد ميزانيات

• إدارة فريق العمل

• إعداد تقارير

• دراسة تحليلية

الدورات والشهادات :



Amadeus Office Management 2019 تاريخ الإصدار ديسمبر



Microsoft Core Cloud Services – Introduction to Azure 2019 تاريخ الإصدار سبتمبر



Amadeus One View CX Sales 2018 تاريخ الإصدار فبراير



Amadeus e-Power / Amadeus e-power Consolidator 2017 تاريخ الإصدار نوفمبر



Amadeus Selling Platform Connect Overview 2017 تاريخ الإصدار مايو



Amadeus Sales Management & Coaching 2013 تاريخ الإصدار نوفمبر



Amadeus e-Travel Management V15.0 2012 تاريخ الإصدار ديسمبر



Amadeus One View Sales CRM 2011 تاريخ الإصدار يناير



Microsoft Certified Trainer (MCT) 2010 تاريخ الإصدار يوليو



Amadeus Sales Fundamentals I / II : Products & Solutions 2010 تاريخ الإصدار يونيو



MCTS | Volume Licensing Specialist, Large Organizations 2009 تاريخ الإصدار ديسمبر



CISCO Sales Expert 2009 تاريخ الإصدار ديسمبر



Microsoft MCTS | Windows® OEM Preinstallation Kit Tools 2007 تاريخ الإصدار ديسمبر



Microsoft Certified Systems Administrator: (MCSA Messaging) 2007 تاريخ الإصدار نوفمبر



3Com Wireless LAN Building-to-Building Bridges: Solutions Planning



Designing 3COM Wireless LAN Solutions.



Virtual Private Networks for Small Business



Cabling Small Business Office